

## TÉRMINOS Y CONDICIONES DE VENTA

Aleaciones Especiales de México, S de RL de CV (“Vendedor”) y la parte que adquiere los bienes y/o materiales (“Cliente”) manifiestan por el presente, estar de acuerdo con los siguientes Términos y Condiciones de Venta (“Términos y Condiciones”):

1. Aprobación de los Términos y Condiciones por parte del Cliente. Estos Términos y Condiciones de Venta constituyen el reconocimiento total, así como el contrato final entre el Vendedor y el Cliente con respecto a los bienes y/o materiales (“Productos”) suministrados por el Vendedor al Cliente. La aprobación del Cliente sobre los Productos está expresamente sujeta a la aprobación del Cliente en relación con estos Términos y Condiciones. La aprobación del Cliente está limitada a estos Términos y Condiciones, y no hay lugar a diferencias, inconsistencias y/o términos adicionales presentados por el Cliente en el reconocimiento o aprobación de estos Términos y Condiciones. La emisión de órdenes de compra, órdenes de entrega, instrucciones de embarque u otros documentos en relación con los Productos, sean previos o subsecuentes, no podrán modificar o enmendar estos Términos y Condiciones, a menos que se acepten específicamente por escrito por parte del Vendedor. En caso de cualquier disputa, discrepancia o inconsistencia entre estos Términos y Condiciones y los términos y condiciones contenidos en cualquier documento emitido por el Cliente, estos Términos y Condiciones prevalecerán, aún si el documento del Cliente expresamente limita la aprobación del Cliente de estos Términos y Condiciones. Ninguna negociación o patrón de compraventa o conducta entre el Vendedor y el Cliente, ni cualquier uso mercantil será relevante para determinar el pleno propósito de estos Términos y Condiciones, aunque la parte que consiente o apruebe tenga conocimiento de la naturaleza del desempeño y tenga la oportunidad para objetar.
2. Aprobación de Crédito. El Vendedor se reserva el derecho a su entera discreción, de aprobar, condicionar aprobaciones o desaprobar cualquier requerimiento o petición del cliente en cuanto a materia de crédito. La cantidad estipulada para el crédito por parte del Vendedor al Cliente la determinará el Vendedor a su entera discreción y podrá variar de tiempo en tiempo. El Cliente deberá notificar por escrito al Vendedor, de cualquier error en alguna factura dentro de un plazo de diez (10) días de haber recibido tal factura, y, si el Vendedor no recibiera dicha notificación por parte del Cliente, la factura se deberá pagar en base a la fecha estipulada expresamente en la misma factura como fecha de pago según el crédito otorgado al Cliente.  
  
En caso que el Cliente no tenga aprobada una línea de crédito, el Vendedor procesará y despachará el material una vez que se haya recibido el pago correspondiente a la factura en la cuenta bancaria del Vendedor.
3. Términos de Pago. EL TIEMPO DE PAGO DEL CLIENTE POR LA COMPRA DE LOS PRODUCTOS ES DE FUNDAMENTAL IMPORTANCIA. Todas las cantidades que el Cliente le adeude al Vendedor deberán pagarse de acuerdo a las disposiciones de la factura del Vendedor o cualquier cotización por escrito emitida por el Vendedor y firmada por el Cliente. En caso de que no existiesen tales disposiciones, los plazos del Vendedor serán de 30 (treinta) días a partir de la fecha de la factura. Cualquier cantidad vencida y adeudada al Vendedor generará un interés calculado a la menor tasa aplicable entre: la tasa del uno y medio por ciento (1.5%) por mes o la tasa máxima permitida por la ley, desde la fecha de vencimiento de la factura, hasta que ésta se liquide por completo. Todos los pagos realizados por el Cliente al Vendedor se deberán aplicar con la siguiente prioridad: (a) primero a las cantidades, si existiesen, pagaderas al Vendedor por honorarios de abogados y costos de los tribunales, (b) segundo a las cantidades, si existiesen, pagaderas al Vendedor en el caso de incumplimiento por parte del Cliente, (c) tercero a las cantidades, si existiesen, de intereses pagaderos al Vendedor debido al pago tardío del Cliente y (d) finalmente al saldo del precio de compra pagadero al Vendedor por los Productos.
4. Declaraciones y Manifestaciones del Cliente. A petición del Vendedor, el Cliente deberá proveer al Vendedor, su información financiera actualizada. El Cliente declara y manifiesta que cualquier información financiera proporcionada al Vendedor será verdadera y correcta en todo lo que a ella respecta y reflejará fielmente y de forma actualizada, la condición financiera del Cliente en el momento y fecha de tales declaraciones. El Cliente por el presente autoriza al Vendedor a revisar y evaluar el antecedente financiero del Cliente de tiempo en tiempo.
5. Garantía de Pago. Para garantizar el pago puntual y completo del Cliente sobre la compra de los Productos, el Cliente por el presente garantiza al Vendedor que el pago de los Productos adquiridos será su primera prioridad, constituyéndose así un derecho de garantía respecto al pago de los Productos comprados.

6. Cancelaciones y Devoluciones. El Cliente no podrá cancelar ninguna orden o Producto a conveniencia del Cliente, sin la aprobación previa y por escrito del Vendedor. El Vendedor podrá, según su criterio, autorizar al Cliente por escrito a cancelar productos que normalmente se encuentran en el inventario del Vendedor. Cualquier cancelación, previa autorización, será sujeta a un cargo de cancelación del 15% del precio de compra. El Cliente no podrá cancelar los productos especialmente fabricados o procesados para él, o aquellos productos que no se encontrasen en el inventario del Vendedor. Si hubiese alguna devolución, el Vendedor procederá a la emisión de una Nota de Crédito por la cantidad correspondiente al material devuelto, según el monto proporcional devuelto.
7. Aprobación de la Venta: Previo a la Venta. Ninguna venta será definitiva hasta que sea aprobada en las oficinas corporativas del Vendedor. Todas las cotizaciones de los Productos fabricados especialmente para el Cliente y que generalmente no se encuentran en el inventario del Vendedor están sujetos a la disponibilidad de los Molinos.
8. Precio; Bases para facturas. El precio del Vendedor está sujeto y supeditado a la compra del Cliente de la cantidad completa de los productos mencionados en la cotización del Vendedor. Si el Cliente comprase una cantidad menor a la cantidad completa que se encuentra en dicha cotización, el precio puede fluctuar. El Vendedor deberá facturar todos los Productos con referencia a los pesos, áreas, tamaños y longitudes. Todos los pesos deberán ser teóricos y se determinarán de acuerdo con las normas de la ASTM.
9. Causas de fuerza mayor. Ni el Cliente ni el Vendedor serán responsables por cualquier retraso, incumplimiento u omisión de estos Términos y Condiciones (diferentes al pago del dinero) ya sea de forma total o parcial, debido a cualquier causa que salga del control de las partes ("Fuerza Mayor") incluyendo sin limitación, casos fortuitos; guerra; disturbios civiles; actos de cualquier autoridad gubernamental, local, estatal, federal o extranjera; indisponibilidad, retraso o desviación de envíos por cualquier medio; cierres, huelgas, o disputas comerciales; averías o interrupciones de cualquier planta, maquinaria, equipo o servicios; escasez, inexistencia o distribución de materias primas o bienes; cualquier combinación de lo anterior, o cualquier otra causa fuera del control de cualquier parte ya sea similar o diferente de las señaladas en este documento. Si sucediese un acto de Fuerza Mayor, la parte afectada deberá notificar a la otra parte por escrito con una prontitud razonable, y la parte afectada deberá suspender sus actividades durante tal acto de Fuerza Mayor sin responsabilidad para con la otra parte.
10. Título; Riesgo de Pérdida. Todos los precios citados por el Vendedor estarán de acuerdo con los Incoterms ofrecidos en la cotización y aceptados por el Cliente. Existe un riesgo de pérdida para el Cliente en el momento de la entrega. La factura pasa a cargo del Cliente una vez que se lleva a cabo la entrega, bien sea en las instalaciones del Cliente, o en el transporte que el Cliente tenga contratado directamente.
11. Inspección; Reclamaciones. El Cliente deberá revisar cuidadosamente todos los Productos y los documentos de entrega inmediatamente tras su recepción. Ningún reclamo por escasez durante la entrega será válido u obligatorio para el Vendedor a menos que (a) el Cliente notifique al Vendedor por escrito y en detalle sobre la escasez o daño dentro de los primeros cinco (5) días a la fecha de la entrega; (b) el Cliente devuelva los Productos dañados al Vendedor dentro de los primeros diez (10) días posteriores a la entrega; (c) contra devolución el Vendedor confirmara dicho daño; y (d) el Cliente haya cumplido con todos los términos de pago. La notificación del Cliente deberá ir acompañada por la factura original, con la anotación en el frente del documento por un agente autorizado por el transportista notificando que el Producto reclamado se dañó durante el tránsito. El Cliente debe considerar que renunciará a su derecho de reclamo por escasez o Productos dañados en tránsito si el Cliente no hace la notificación al Vendedor dentro de los cinco (5) días posteriores a la entrega. Cualquier cambio o uso de los Productos por parte del Cliente que no sea la devolución al Vendedor, será determinante de que el Cliente acepta los Productos y que son satisfactorios y de acuerdo con estos Términos y Condiciones. Así mismo, el Vendedor se compromete a enviar con cada despacho, la factura correspondiente con respecto a las disposiciones legales, en pdf y xml. El Cliente debe notificar al Vendedor cualquier error en la factura, en el mismo mes que haya sido emitida.
12. Garantía Limitada. El Vendedor garantiza al Cliente por un periodo de doce (12) meses posteriores a la entrega sólo si (a) los Productos cumplen con la descripción y especificaciones, sujetos a la tolerancia estándar industrial y variaciones; y (b) el

Vendedor tiene el título de los Productos libres gravámenes de cualquier tipo. **EL VENDEDOR POR EL PRESENTE EXONERA, Y EL CLIENTE POR EL PRESENTE RENUNCIA A CUALQUIER U OTRAS GARANTÍAS ORALES O POR ESCRITO CON RESPECTO A LOS PRODUCTOS, EXPRESAS O IMPLÍCITAS, INCLUIDAS, SIN LIMITACIÓN, A LAS GARANTÍAS DE COMERCIALIZACIÓN Y CONVENIENCIA PARA CUALQUIER PROPÓSITO EN PARTICULAR. EL VENDEDOR EXPRESAMENTE EXONERA CUALQUIER OTRA GARANTÍA A MENOS QUE SE HAGA POR ESCRITO Y SE FIRME POR UN AGENTE DEL VENDEDOR.**

La responsabilidad del Vendedor será limitada, a consideración del Vendedor, pudiendo reemplazar o reparar los productos que no cumplan con los estándares establecidos o reembolsando el precio de compra. Lo anterior establece la obligación total y responsabilidad del Vendedor para con el Cliente con respecto a los Productos, y el Cliente acepta lo mismo como su completo derecho y único recurso en relación de cualquier irregularidad por parte del Vendedor sobre estos Términos y Condiciones. **EN NINGÚN CASO O CIRCUNSTANCIA DE CUALQUIER ÍNDOLE EL VENDEDOR SERÁ RESPONSABLE POR CUALQUIER DAÑO ESPECIAL, PUNITIVO, TIPIFICADO, INDIRECTO O INCIDENTAL O DE NINGUNA OTRA NATURALEZA INCLUSO SI EL VENDEDOR TIENE MOTIVOS PARA SABER DE LA POSIBILIDAD DE TALES DAÑOS. LA RESPONSABILIDAD TOTAL DEL VENDEDOR QUE PUDIESE SURGIR CON LOS PRODUCTOS, YA SEA POR GARANTÍA, AGRAVIO (INCLUYENDO NEGLIGENCIA Y/O NEGLIGENCIA GRAVE) RESPONSABILIDAD ESTRICTA, O CUALQUIER OTRA CAUSA DE ACCIÓN, NO PODRÁ EXCEDER DEL PRECIO DE COMPRA QUE EN REALIDAD PAGÓ EL CLIENTE POR LOS PRODUCTOS A LOS QUE DICHA RESPONSABILIDAD HAYA LUGAR.**

13. Comunicación extraoficial. Ninguno de los agentes, empleados o representantes del Vendedor tiene la facultad para vincular al Vendedor con cualquier afirmación, representación, caución o garantía diferentes a los establecidos expresamente en estos Términos y Condiciones. Cualquier notificación técnica provista por el Vendedor con respecto a la selección o uso de los Productos es sin costo alguno, y el Vendedor no asume ninguna obligación o responsabilidad de cualquier índole por dichas notificaciones o por los resultados obtenidos, ya que tales notificaciones o consejos, el Cliente los asume bajo su propio riesgo.
14. Impuestos. Todos los precios cotizados por el Vendedor excluyen todos los impuestos. Además del precio de compra, el Cliente deberá pagar o reembolsar al Vendedor la cantidad de todos los impuestos por valor, uso y ventas, por consumo y/u otros cargos gubernamentales que el Vendedor tenga que pagar con respecto a los Productos.
15. Indemnización. El Cliente deberá indemnizar, defender, eximir de responsabilidad al Vendedor, sus afiliados, así como a los accionistas, directores, funcionarios, empleados, agentes, sucesores y los beneficiarios de cada uno (denominados colectivamente como "Las Partes Indemnizadas del Vendedor") de y en contra de cualquier pérdida, reclamo, daño, lesiones, responsabilidades, impuestos, multas, sanciones, costos o gastos (incluyendo honorarios por abogados y gastos de tribunales) incurridos o sufridos por cualquiera de las Partes Indemnizadas del Vendedor en la medida directa o indirecta que surja por, tenga relación con, o sea resultado de (a) el uso que haya tenido el Cliente con los Productos en relación a la descarga, almacenamiento, manipulación, proceso o fabricación; o (b) cualquier negligencia, acto u omisión del Cliente, sus empleados, agentes o cualquier otra persona de la cual el Cliente sea responsable legal.
16. Incumplimiento; Bancarrota. En caso de incumplimiento por parte del Cliente de no hacer cualquier pago a continuación establecido, sin deducción, reconvencción o contrademanda, dentro de diez(10) días después de que se devenga el derecho, o si el Cliente incumple en el oportuno desempeño de cualquier otra obligación, término o condición, o si el Cliente realiza una cesión a favor de algún acreedor, o en el caso del inicio de algún procedimiento por o en contra del Cliente que involucre bancarrota, insolvencia, reorganización o acuerdo, o en caso de cualquier otra importante inestabilidad financiera del Cliente, el Vendedor, sin necesidad de petición o notificación de cualquier tipo y sin perjuicio de cualquier otro derecho o recurso del Vendedor, podrá (a) terminar la venta de cualquier producto o productos; (b) suspender el despacho de cualquier Producto en consignación al Cliente y postergar futuros envíos; (c) requerirle al Cliente que regrese o permita al Vendedor reclamar o retirar cualquier Producto que no esté pagado; (d) pedirle al Cliente que pague el precio de compra por cualquier producto o Productos que no estén liquidados en su totalidad ( ya sea que dichos productos estén en su posesión, en proceso de entrega, entregados o no) y cualquier otra cantidad que le adeude el Cliente al Vendedor, y que deberá pagar a la primera petición del Vendedor sin importar cualquier plazo de crédito o aplazamiento; (e) colocar cualquier Producto en almacenamiento a costo del y riesgo del Cliente; (f) aplicar los pagos realizados por el Cliente a consideración del Vendedor sin tener en cuenta la asignación que le hubiese dado el Cliente; (g) vender el o todos los Productos al precio que estén accesibles pero sin tener

responsabilidad alguna con el Cliente para hacerlo al mejor precio, y cobrar cualquier faltante del precio al Cliente; y/o (h) ejercer cualquier otro derecho o recurso al cual el Vendedor tenga derecho legalmente o en compensación en caso de incumplimiento por parte del Cliente. El Vendedor tiene el derecho a tomar medidas inmediatas por la suspensión automática que le Cliente pudiese tomar por protección bajo el código de bancarota. El Cliente está de acuerdo en no oponerse al recurso de suspensión automática en caso de que el Vendedor así lo decidiese.

17. Exención. Para que exista una exención de estos Términos y Condiciones y sea válida y vinculante, deberá hacerse por escrito y estar firmado por la parte para cuya exención se quiera hacer valer, y no constituirá una exención continua de cualquier otra violación o incumplimiento, o como aceptación del Vendedor de cualquiera de los pagos con conocimiento de violación o incumplimiento. Ninguna omisión o retraso por cualquiera de las partes al ejercer cualquier derecho, poder o privilegio podrá considerarse como exención del mismo, ni como un ejercicio parcial o total de tal derecho.
18. Ley aplicable y jurisdicción. ESTOS TÉRMINOS Y CONDICIONES SERÁN REGIDOS E INTERPRETADOS EN CONFORMIDAD CON LAS LEYES DEL PAÍS EN EL CUAL SE ENCUENTRE EL VENDEDOR SIN IMPORTAR LA LEGISLACIÓN APLICABLE O LAS NORMAS SOBRE LOS CONFLICTOS DE LA LEY. CUALQUIER RECLAMO, DISPUTA O CONTROVERSIA QUE SURJA DE O TENGA RELACIÓN CON ESTOS TÉRMINOS Y CONDICIONES O CON LOS PRODUCTOS, SE DEBERÁ RESOLVER POR LITIGACIÓN LLEVADA A CABO EXCLUSIVAMENTE EN LOS TRIBUNALES ESTATALES O FEDERALES Y TENIENDO JURISDICCIÓN SOBRE LA UBICACIÓN DEL VENDEDOR. EL CLIENTE DE MANERA IRREVOCABLE ACEPTARÁ LA JURISDICCIÓN DE TALES TRIBUNALES.
19. Parte Vencedora. En caso de cualquier reclamo, disputa o controversia que surja de, o en relación con estos Términos y Condiciones, la parte vencedora tendrá el derecho del reembolso de honorarios de abogados y costos de tribunal por la parte perdedora.
20. Nombramiento y Derechos de Terceros. Ninguna de las partes podrá delegar o asignar sus derechos u obligaciones sin el previo consentimiento por escrito de la otra parte, con excepción de que el Vendedor puede asignar sus derechos y obligaciones a un afiliado previo a una notificación por escrito al Cliente. Cualquier delegación o asignación sin el previo consentimiento por escrito será nulo e invalido, y sin ninguna validez jurídica o efecto legal. No obstante del consentimiento del Vendedor a cualquier delegación o asignación realizada por el Cliente, estos Términos y Condiciones serán completamente vinculantes al Cliente, sus sucesores y asignados. Estos Términos y Condiciones no serán interpretados o considerados como otorgamiento o cesión de cualquier derecho, o para proveer cualquier base para reclamos de terceras partes.
21. Disposiciones Independientes. Si cualquier provisión contenida en estos Términos y Condiciones o la aplicación de los mismos a las partes, debiese ser determinada finalmente por un tribunal de jurisdicción competente, dicha provisión se considerará separada y eliminada de estos Términos y Condiciones y sustituida por la provisión que sea considerada válida, legal y exigible en toda su extensión permitida por la ley. Todas las demás provisiones de estos Términos y Condiciones se mantienen para ambas partes y de ninguna manera se podrán afectar o dañar por las provisiones independientes que hayan sido separadas.
22. Aceptación de Copias. El Vendedor podrá, a su propia consideración, aceptar una copia por facsímil, electrónica o fotocopia de cualquier orden entre el Vendedor y el Cliente en lugar de cualquier documento original. El Cliente autoriza al Vendedor el uso de tal copia y exime cualquier derecho de objeción al uso de la copia en lugar del original y cualquier otro derecho que requiera el Vendedor posteriormente para producir un documento original.
23. Contrato Integral. Estos Términos y Condiciones contienen el contrato final e indivisible con respecto a la venta y compra de los Productos y cualquier otra transacción contemplada en este documento, y sustituye cualquier entendimiento, acuerdo, negociación, revisión, ya sea por escrito u orales, entre las partes relacionadas a la materia de este documento. Estos Términos y Condiciones se podrán cambiar, modificar, enmendar, revisar o complementar sólo con un instrumento por escrito firmado y autorizado por un gerente o funcionario del Vendedor.

\*\*\*\*\*

